

## **DEINE AUFGABEN**

- Neukundengewinnung steht bei dir an erster Stelle: Du identifizierst Geschäftspotenziale, baust Beziehungen auf und bringst neue Kund:innen aus der maritimen Welt an Bord
- Erstellung, Verhandlung und Abschluss von Angeboten und Verträgen
- Betreuung und Weiterentwicklung ausgewählter Bestandskund:innen
- Analyse von Markt- und Wettbewerbstrends sowie aktive Mitarbeit an der Weiterentwicklung unseres Hafens
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen & Events

## **DEIN PROFIL**

- Mehrjährige Erfahrung in der maritimen Branche
- Starke Akquisekompetenz
- Kommunikations- und Präsentationsgeschick
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Bock auf Hafen, Schifffahrt und maritime Themen



